

Galileusz



„Ponadprzeciętne zyski i radość z nauczania....”

- Otwórz własną jednostkę edukacyjną jako franczyzobiorca lub masterfranczyzobiorca z Firmą „Galileusz”

Franchising w Firmie Galileusz...



Spis treści- franczyza

- I. O firmie.
- II. Korzyści i zalety ze współpracy
- III. Wymagania wobec franczyzobiorcy.
- IV. Opłaty.

Spis treści-masterfranczyza

- I. Korzyści i zalety ze współpracy.
- II. Wymagania wobec masterfranczyzobiorcy.

I. O firmie

Kim jesteśmy?

Założycielem firmy Galileusz jest Leszek Lewandowski - autor ogólnopolskiej książki z matematyki. Jego dwudziestopięcioletnie doświadczenie zapewniło sukces firmie Galileusz. Należy więc sądzić, iż fakt ten przyczyni się także do rozwoju systemu franczyzowego tej jednostki i zapewni sukces jej przyszłym franczyzobiorcom.

Kolejnym argumentem świadczącym za otwarciem oddziałów firmy Galileusz w innych miastach jest fakt, iż przedsiębiorstwo z powodzeniem działa na bardzo trudnym rynku wrocławskim, na którym występuje bardzo wysokie bezrobocie, a płace są na bardzo niskim poziomie. Oznacza to, że w miastach o większym potencjale osiągnięcie wysokich zysków jest znacznie łatwiejsze. Klientami firmy są dwie grupy młodzieży. Pierwsza z nich to młodzież w wieku licealnym oraz studenci. Druga grupa to dzieci w wieku od 6 do 12 lat, prowadzona w ramach Galileusz Junior.

W firmie prowadzone są następujące rodzaje zajęć:

- Korepetycje indywidualne lub w małych grupach,
- Kursy maturalne na poziomie podstawowym i rozszerzonym,
- Kursy przygotowujące do testu ósmoklasisty,
- Konsultacje dla studentów,
- Rozwiązywanie zadań oraz opracowanie zagadnień „na zlecenie”,
- Warsztaty naukowe dla dzieci w wieku 6 - 12 lat.

Zakres pomocy obejmuje następujące przedmioty: matematyka, fizyka, chemia, biologia, geografia, historia, wos, język polski i języki obce na poziomie podstawowym i rozszerzonym.

Niezwykle istotny jest fakt, iż firma wyeliminowała praktycznie całkowicie konkurencję na rynku lokalnym. Ponadto klientami jednostki Galileusz są uczniowie i studenci z okolicznych miast. Sytuacja ta wskazuje na zainteresowanie usługami edukacyjnymi świadczonymi przez firmę Galileusz nie tylko we Wrocławku. Fakt ten dowodzi zapotrzebowaniu na otwarcie nowych jednostek na terenie Polski.

Od stycznia 2014 r sieć Galileusz pozyskała ponad 40 franczyzobiorców.

Co odróżnia nas od innych?

- Partnerskie podejście do ucznia, którego traktujemy jak klienta. Uczniowie mają dostęp do darmowych materiałów edukacyjnych udostępnianych przez nauczycieli prowadzących zajęcia lub w wersji elektronicznej dostępnych na stronie: www.galileusz.com.pl.



- Zaplecze umożliwiające dostęp do napojów ciepłych i zimnych, łazienki oraz poczekalni dla uczniów, jak i rodziców.

- Sposób prowadzenia zajęć. Lekcje prowadzone są w sposób niekonwencjonalny i zrywający z obecnymi metodami nauczania, wykorzystywanymi w szkołach publicznych. Wiedza nie jest przekazywana w sposób masowy i ilościowy. Tempo zajęć jest dostosowane do możliwości intelektualnych ucznia. Każde zagadnienie omawiane jest od podstaw w sposób dokładny i precyzyjny, co umożliwia uczniowi zrozumieć zjawiska. Wykłady są nasycone lekkością ich prowadzenia i żartem. W trakcie zajęć jest czas na humor, ale głównym celem lekcji jest przekazanie potrzebnej wiedzy uczniowi.

- Doświadczalny charakter zajęć. Lekcje z nauk przyrodniczych poparte są zajęciami praktycznymi - doświadczenia.

- Kadra pracująca w firmie Galileusz to osoby zrównoważone, lubiące młodzież i posiadające ogromną wiedzę w swojej dziedzinie. Ich cechą charakterystyczną jest łatwość nawiązywania kontaktów z uczniem i zdolność przekazywania wiedzy w sposób prosty i zrozumiały.

- Starannie przetestowany model biznesowy oraz sprawdzone standardy obsługi klienta, które przy określonych warunkach biznesowych gwarantują ponadprzeciętną rentowność i szybki zwrot z inwestycji.

- System informatyczny, który pozwala w sposób automatyczny prowadzić nabór uczniów oraz panele ułatwiające prowadzenie jednostki, np. zarządzanie salami, strefa nauczyciela, panel administracyjny (pozwala samodzielnie wprowadzać zmiany na stronie) oraz wspólny dysk Google Drive .



II. Korzyści i zalety ze współpracy

Korzyści wynikające ze wstąpienia do systemu franczyzowego firmy Galileusz...

- Franczyzobiorca otrzymuje gotowy schemat działania (know – how) pozwalający w bardzo krótkim czasie uzyskać rentowność, ze względu na niskie koszty oraz brak zatorów płatniczych, wynikających z rozdrobnienia płatności oraz restrykcyjnego regulaminu jednostki.
- Wspólna szata graficzna, jak: logo itd.
- Jedna strona internetowa oparta na systemie CMS (możliwość przeprowadzania zmian na stronie bez udziału informatyka). Strona www.galileusz.com.pl daje możliwość zapisów na zajęcia on-line, posiada panel pozwalający zarządzać salami do zajęć i planem lekcji, strefę nauczyciela, panel administracyjny do obsługi CMS oraz kilka dodatkowych funkcji pozwalających sprawniej obsługiwać klientów.
- Korzystanie ze wspólnego serwera (którego firma Galileusz jest właścicielem), hostingu, wspólnej domeny, poczty miasto@galileusz.com.pl.
- Pomoc informatyczna, marketingowa i prawna przez cały okres obowiązywania umowy.
- Pomoc dydaktyczna np. gotowe konspekty zajęć praktycznych (badanie narządów świni czy zajęcia doświadczalne dla dzieci).
- Wspólne materiały dydaktyczne których, jesteśmy właścicielami.
- Pomoc przy przyjmowaniu nowych pracowników – nauczycieli (obecność przy naborze).
- Firma Galileusz jest właścicielem ogólnopolskiego portalu edukacyjnego www.sqlmedia.pl, który ma ogromną oglądalność, a klientami tego portalu jest potencjalna grupa docelowa sieci. Na portalu znajduje się największa baza arkuszy egzaminacyjnych w Internecie.

The screenshot shows the top navigation bar of the SQLMEDIAPL website with the following links: [arkusze maturalne](#), [arkusze gimnazjalne](#), [videokorepetycje](#), [kursy video](#), [materiały dydaktyczne](#), [rozwiązywanie zadań](#), and [pomoc](#). Below the navigation bar, there is a section titled "Aktualności:" with a photo of students. To the right, under the heading "Kurs maturalny z Matematyki:", there are three video thumbnails and their descriptions: "Ciagi liczbowe - poziom rozszerzony", "Ciagi liczbowe - poziom podstawowy", and "Funkcja kwadratowa - poziom podstawowy". Each description includes a link to "zobacz video". A large vertical watermark "arkusze aim" is visible on the right side of the page.

- Jednodniowe szkolenie, na którym podajemy wszystkie szczegóły dotyczące prowadzonej działalności oraz zdradzamy sekrety sukcesu firmy Galileusz.
- Pomoc administracyjna w zakresie prowadzonej działalności.
- Pomoc biznesowa i doradcza pozwalająca uniknąć franczyzobiorcy podstawowych błędów.
- Zwolnienie z opłaty miesięcznej w pierwszym miesiącu działania

Zalety wynikające z wstąpienia do systemu franczyzowego firmy Galileusz...

- Niski koszt otwarcia jednostki (może to być dwupokojowe mieszkanie w bloku).
- Niskie koszty stałe tego typu działalności gospodarczej.
- Szybka stopa zwrotu (około 5 miesięcy).
- Mniejsze ryzyko i większa wiarygodność wynikająca ze standardów. Badania i doświadczenia zachodnich rynków dowodzą, że liczba upadłości przedsiębiorstw działających w ramach systemów franczyzowych jest znacznie niższa, niż tych działających samodzielnie.
- Szeroka gama usług, jakie firma oferuje swoim klientom.
- Znaczna grupa docelowa klientów (od 6 do 21 roku życia).
- Odporność tego typu firmy edukacyjnej na koniunkturę rynkową. Mimo kryzysu w budżetach rodzinnych pozycja kosztów edukacji dziecka jest priorytetem.
- Wyłączność franczyzobiorcy na danym rynku.
- Zapotrzebowanie rynku na tego typu usługi wzrasta systematycznie ze względu na coraz słabszą wydolność polskiego systemu edukacji.

Wyznaczniki sukcesu firmy Galileusz...

Raporty o stanie polskiej edukacji nie napawają optymizmem. Wytykają one polskiemu systemowi edukacyjnemu wiele błędów. Polska szkoła jest przestarzała, nauczyciele demotywują uczniów i nie rozwijają ich indywidualnych talentów. Obecna szkoła nie jest miejscem, w którym uczeń dostaje pełną i precyzyjną wiedzę lecz tylko jej zarys. Wiedza często przekazywana jest w sposób chaotyczny, przypadkowy i nie jest poparta doświadczeniami. Kolejnym problemem szkolnictwa jest brak czasu na zrealizowanie programu. Fakt ten wynika ze złej organizacji oraz marnowania czasu.

W 2022 roku do matury przystąpiło nieco ponad 247 tysięcy uczniów. Z tego zdało 80,5 proc., a dokładnie: 199 056 osoby.

Fatalne wyniki z matur (przede wszystkim z przedmiotów ścisłych) obrazują stan polskiego systemu edukacyjnego i rosnące zapotrzebowanie na profesjonalne usługi korepetycyjne¹

Te czynniki powodują, iż uczniowie coraz częściej korzystają z usług takich placówek jak Galileusz. Z licznych raportów i badań wynika, że średnio co drugi uczeń korzysta z dodatkowych lekcji doksztalających. Zaprezentowane wnioski potwierdzają zebrane statystyki.

Schemat 1. Struktura ósmoklasistów i licealistów korzystających i niekorzystających z korepetycji w 2022 roku.



Źródło: Opracowanie własne na podstawie: www.ekorki.

¹ www.natemat.pl

III. Wymagania wobec franczyzobiorcy

Profil Franczyzobiorcy...

- Masz zacięcie menedżerskie?
- Chcesz prowadzić własną firmę?
- Lubisz pracę z dziećmi i młodzieżą?
- Interesujesz się pedagogiką?
- Chcesz poprawić swój status finansowy?

Jeśli Twoja odpowiedź brzmi „**TAK**”, to tyle właśnie wystarczy, aby otworzyć własną placówkę edukacyjną Galileusz.



Oferta jest skierowana do następujących grup docelowych:

- Osób niebojących się wyzwań i chcących prowadzić działalność edukacyjną w sposób niekonwencjonalny
- Absolwentów Uczelni Wyższych, którzy nie znaleźli zatrudnienia np. w Szkołach Publicznych lub osób chcących zrezygnować z pracy w korporacji
- Rodziców, którzy znają problemy swoich dzieci spowodowane przez obecny system edukacyjny w Polsce,
- Osób udzielających korepetycji, które chcą zalegalizować i rozszerzyć swoją działalność

Wymagania formalne wobec franczyzobiorcy...

- Własna działalność gospodarcza o następującym kodzie PKD: 85.59.B, pozostałe pozaszkolne formy edukacji, gdzie indziej niesklasyfikowane lub pod innym profilem działalności pozwalającym prowadzić taką placówkę.
- Dostęp do lokalu (własność lub wynajem) o następujących parametrach:
 - a) Minimum dwie sale wykładowe (mniejsza i większa),
 - b) Toaleta z umywalką,
 - c) Poczekalnia,
 - d) Minimalna powierzchnia Sali wykładowej dużej – min. 20 m²,
 - e) Minimalna powierzchnia Sali wykładowej malej - min. 12 m².
- Możliwość sfinansowania adaptacji pomieszczeń i pokrycia opłat franczyzowych.

Resztę pozostaw nam i pozwól pokierować Twoją karierą...

IV. Opłaty franczyzowe

Opłaty franczyzowe sieci Galileusz podzielono na dwa rodzaje:

Schemat: Rodzaje opłat franczyzowych systemu Galileusz.



Opłata za licencję to jednorazowa opłata uzależniona od wielkości miasta. Franczyzobiorca ma obowiązek uiszczenia opłaty za licencję po podpisaniu umowy franczyzowej. Po dokonaniu wpłaty franczyzobiorca otrzymuje Podręcznik Operacyjny Sieci oraz zostaje przeprowadzone szkolenie, na którym podajemy wszystkie szczegóły dotyczące prowadzonej działalności oraz zdradzamy sekrety sukcesu firmy Galileusz i zapoznajemy franczyzobiorcę z systemem informatycznym. Wysokość tych opłat kształtuje się w następujący sposób:

Tab. Wysokość opłaty za licencję w systemie franczyzowym firmy Galileusz.

liczba mieszkańców	wysokość opłaty za licencję (zł)
do - 200 tys	8 000 (netto=brutto)
201 - 500 tys	10 000 (netto=brutto)
powyżej 500 tys	13 000 (netto=brutto)

Opłatę podstawową Franczyzobiorca ma obowiązek uiścić do końca miesiąca za dany miesiąc, na wskazane w umowie franczyzowej konto bankowe. Pierwszą opłatę podstawową uiszcza się w drugim miesiącu faktycznej działalności.

Opłata podstawowa jest stała i wynosi 500 zł, nie jest pobierana w lipcu i sierpniu. Jej wysokość nie jest uzależniona od wielkości miasta i liczby jego mieszkańców.

Treść zawarta w niniejszym prospekcie informacyjnym nie stanowi oferty handlowej w rozumieniu art. 66 Kodeksu Cywilnego

Masterfranczyza w firmie Galileusz...



Spis treści

- I. Korzyści i zalety ze współpracy.
- II. Wymagania wobec masterfranczyzobiorcy.

I. Korzyści i zalety ze współpracy

Korzyści wynikające ze wstąpienia do systemu masterfranczyzowego firmy Galileusz...

- Masterfranczyzobiorca będzie miał możliwość sprzedawania licencji w swoim kraju i otwierania nowych oddziałów. Ponadto, będzie uczestniczył w dochodach związanych ze sprzedażą licencji i opłatach podstawowych, oraz otrzyma wyłączność na danym rynku.
- Domena, której jesteśmy właścicielem będzie nazywać się galileo-science.eu.
- Strona internetowa i jej zawartość (np. zakładki) będzie dopasowana do systemu edukacyjnego w danym kraju. Jest ona w pełni edytowalna i oparta o własny autorski CMS.
- Udostępniamy dysk Google Drive w wersji Premium na którym będą zamieszczane projekty graficzne, ważne dokumenty i pliki.
- Umowa zgodna z prawem obowiązującym w danym kraju jest niezwykle korzystna (nie zawierająca ukrytych kar).
- Szkolenie pozwalające nabyć umiejętności niezbędne do zarządzania siecią Galileusz w danym kraju.
- Zapewniamy profesjonalną, zdalną pomoc w prowadzeniu biznesu w języku angielskim. Pomoc obejmuje: marketing, administrację, zagadnienia informatyczne.
- Szczegółowe warunki współpracy omówimy podczas wspólnych rozmów.

II. Wymagania wobec masterfranczyzobiorcy

Wymagania formalne wobec franczyzobiorcy...

- Masterfranczyzobiorca musi wykazać się dużymi zdolnościami biznesowymi i menadżerskimi.
- Niezbędna jest bardzo dobra znajomość branży edukacyjnej w danym kraju lub umiejętność jej pozyskania.
- Posiadanie odpowiednich zasobów finansowych pozwalających zrealizować dane przedsięwzięcie.
- W priorytecie należy otworzyć własny oddział, który będzie wzorcem w danym kraju dla franczyzobiorców.
- Wysokość (jednorazowej) opłaty za zakup licencji:

liczba mieszkańców	wysokość opłaty za licencję (euro)
do 20 tys	3000
21 - 500 tys	4000
powyżej 501 tys	5000

Zapraszamy do współpracy!

Galileusz

Włocławek, ul. Ziębia 3A

87-800 Włocławek

Dane kontaktowe:

Leszek Lewandowski, 603 594 088

leszek.lewandowski@galileusz.com.pl

Marta Małecka, 732894673

marta.malecka@galileusz.com.pl